1. Каждый месяц компания выдает премию в размере 5% от суммы продаж менеджеру, который за предыдущие 3 месяца продал товаров на самую большую сумму

Выведите месяц, manager\_id, manager\_first\_name, manager\_last\_name, премию за период с января по декабрь 2014 года

2. Компания хочет оптимизировать количество офисов, проанализировав относительные объемы продаж по офисам в течение периода с 2013-2014 гг.

Выведите год, office\_id, city\_name, country, относительный объем продаж за текущий год

Офисы, которые демонстрируют наименьший относительной объем в течение двух лет скорее всего будут закрыты.

3. Для планирования закупок, компанию оценивает динамику роста продаж по товарам.

Динамика оценивается как отношение объема продаж в текущем месяце к предыдущему.

Выведите товары, которые демонстрировали наиболее высокие темпы роста продаж в течение первого полугодия 2014 года.

4. Напишите запрос, который выводит отчет о прибыли компании за 2014 год: помесячно и поквартально.

Отчет включает сумму прибыли за период и накопительную сумму прибыли с начала года по текущий период.

5. Найдите вклад в общую прибыль за 2014 год 10% наиболее дорогих товаров и 10% наиболее дешевых товаров.

Выведите product\_id, product\_name, total\_sale\_amount, percent

6. Компания хочет премировать трех наиболее продуктивных (по объему продаж, конечно) менеджеров в каждой стране в 2014 году.

Выведите country, <список manager\_last\_name manager\_first\_name, разделенный запятыми> которым будет выплачена премия

7. Выведите самый дешевый и самый дорогой товар, проданный за каждый месяц в течение 2014 года.

cheapest\_product\_id, cheapest\_product\_name, expensive\_product\_id, expensive\_product\_name, month, cheapest\_price, expensive\_price

8. Менеджер получает оклад в 30 000 + 5% от суммы своих продаж в месяц. Средняя наценка стоимости товара - 10%

Посчитайте прибыль предприятия за 2014 год по месяцам (сумма продаж - (исходная стоимость товаров + зарплата))

month, sales\_amount, salary\_amount, profit\_amount